

DIRECTOR GENERAL

PERSONAL

CP Alfonso Pérez Martínez,

OBJETIVO

Posición
Directiva.

Apto en sistemas de control interno, planeación estratégica, análisis y evaluación de sistemas, y procedimientos contables, financieros y administrativos, implantación de sistemas de cómputo, manejo de tesorería, planeación financiera, tratado de libre comercio y evaluación de proyectos.

EDUCACIÓN

Master on business administration,
Universidad de las Américas, México, D.F., 1990.

Contador Público,
Escuela Bancaria y Comercial, México, D.F., 1973.

Inglés fluido,
Curso de avanzados, Instituto Anglo Mexicano de Cultura, A.C.
Manejo de computadoras personales, Excel, Power Point, Word.

OTROS CURSOS:

Planeación Estratégica, Seminarios de impuestos, manejo de computadoras personales, conversión de estados financieros a moneda extranjera, Tratado de Libre Comercio.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

SISTEMA PORTUARIO MEXICANO

Septiembre de 2006 a Septiembre 2009,
ADMINISTRACION PORTUARIA INTEGRAL DE PUERTO MADERO. S.A. DE CV.
(Puerto Chiapas, Puerto Reestructurado al Sur en el Pacífico Mexicano).

Director General, a cargo de Efectuar un Diagnóstico del Puerto para su Desarrollo, Implantación de Sistema de Gestión Balanced Score Card, Negociación de Recursos, Relación con el Gobierno del Estado, con Inversionistas, Responsable de la Detección de Oportunidades y Activar Diferentes Segmentos de Negocio. Presentación de Plan de Negocios y Avances al Consejo de Administración.

Marzo de 1999, a septiembre de 2006,
ADMINISTRACION PORTUARIA INTEGRAL DE MANZANILLO. S.A. DE CV.
(Puerto comercial, 90% de la carga contenerizada del Pacífico Mexicano)

Gerente Comercial, responsable de la difusión del puerto, imagen, promoción, nuevos negocios e inversiones, relaciones con clientes, líneas navieras, agentes aduanales, empresas transportistas, autoridades, y proceso de privatización. El Puerto de Manzanillo es el número uno a nivel nacional en manejo de contenedores, y en junio de 2006 en número Uno Nacional en buques atendidos y tonelaje de carga.

Febrero de 1997 a Marzo de 1999
FONDO NACIONAL PARA LOS DESARROLLOS PORTUARIOS (Fid.).
(Activos totales por 200 millones de dólares)

Junio de 1998 a marzo de 1999, director general, responsable de la liquidación del fideicomiso, reducción de la plantilla de personal al 15 % de su estructura, programa de reducción de gastos, reportando al Consejo de Administración. Durante ese periodo, fueron rebasados los objetivos, obteniendo utilidad de operación por primera vez en más de cuatro años, y generación récord de efectivo.

Diciembre de 1996 a Junio de 1998, Contralor General, responsable de la evaluación en el manejo de recursos, fiscal, control interno, auditoría y supervisión a los sistemas de información financiera.

Junio de 1996 a Enero de 1997.

MVS TELEVISIÓN (TELEREY, S.A. DE C.V.)

(710 empleados, ventas anuales de 110 millones de dólares, con 10 segmentos de negocio),

Director de administración y finanzas, a cargo del control financiero de las operaciones de la empresa, impuestos, tesorería, finanzas, recursos humanos, contabilidad financiera, costos, control interno, revisión y evaluación de procedimientos, diseño e implementación de sistemas de información, presentación de información para las sesiones de consejo de administración, e información para nuevos inversionistas.

Enero de 1995 a Junio de 1996.

SISTEMA PORTUARIO MEXICANO PUERTOS MEXICANOS

(Coordinación de 16 puertos de altura)

Contralor General, responsable de la información financiera, control interno, sistemas, planeación financiera del sistema portuario mexicano. Participación en reuniones del Consejo de Administración.

Octubre de 1991 a Septiembre de 1994

RANDAL CORPORACION, S.A. DE C.V.

(1,100 empleados. Ventas anuales de 250 millones de dólares, 4 divisiones)

Febrero de 1992 a Septiembre 1994, Director corporativo de administración y finanzas, responsable de la estructura financiera del grupo, eliminé los avales personales de los socios, actualicé las líneas de crédito, a cargo de la información mensual al Consejo de Administración, Planeación financiera, Control centralizado de efectivo, Líneas de crédito con instituciones financieras, Sistemas, Cuentas por cobrar, control interno, seguros, y a cargo del desarrollo de nuevas áreas de negocio, habiendo establecido negociaciones con Volvo, Toyota, Mitsubishi, Enterprise Rent a Car Leasing Co., entre otros.

Noviembre de 1991 a Febrero de 1992, Director General de Automotriz Pericoapa, (NISSAN), Mi experiencia incluyó la elaboración del plan de negocios y estrategias para el año 1992, efectuar diagnóstico de la empresa, análisis de las fortalezas y debilidades de las unidades de negocio, establecimiento de metas con Nissan, Informe Anual de operación a los accionistas.

Junio de 1986 a Octubre de 1991

MERCEDES BENZ MÉXICO, S.A. DE C.V.

(Ventas anuales de 350 millones de dólares, Disponibilidades a la vista de 70 millones de dólares).

Tesorero, responsable del manejo de efectivo, crédito a distribuidores y a clientes, desarrollo de planes de financiamiento a las importaciones, esquemas de financiamiento, obtención de recursos de bancos extranjeros, diseño e implementación de un sistema de prepago, obtención de créditos de eximbank, cobertura en moneda extranjera, inversiones en divisas, manejo de excedentes por 70 millones de dólares. Participación en la reestructuración de pasivos de la empresa con bancos extranjeros, y en dos aumentos de capital con el sistema de sustitución de deuda por inversión. Reducción de la plantilla del área de 23 a 12 personas, incrementando la capacidad de operación.

Agosto de 1984 a Mayo de 1986.

RANDAL CORPORACION.

RANGEL DE ALBA MOTORS, S.A. DE C.V.

(Distribuidor Ford)

Gerente de Finanzas, Responsable de Sistemas, Tesorería, Recursos Humanos, Contabilidad, Auditoría interna, planeación fiscal y financiera, Seguros, Impuestos y Cuentas por cobrar.

Marzo de 1979 a Julio de 1984

LIZ MOTORS, S.A. DE C.V.

(Distribuidor Ford)

Gerente de Finanzas, a cargo del manejo de la tesorería, seguros, planeación, Estudio, adquisición e implantación de un sistema de cómputo, desarrollo de sistemas de información, reducción de la plantilla de personal de 220 a 125 empleados.

Junio de 1978 a Febrero de 1979

FORD MOTOR COMPANY (MEXICO), S.A. DE C.V.

Administración de Negocios, responsable de la estructura financiera de la red de distribuidores, rentabilidad en los segmentos de negocio, reducción de capital inmovilizado, con el objeto de fortalecer el desarrollo económico y la solidez financiera de la red de distribuidores en el país.

Enero de 1975 a Mayo de 1978
RIOS TERRAZAS Y CIA. S.C.
(Despacho internacional de contadores públicos)

Supervisor Senior, interviniendo en la planeación y supervisión de trabajos de auditoría de estados financieros de los clientes, y prestación de servicios especiales como son Consultoría, organización de empresas y trabajos enfocados a la obtención y análisis de información financiera requeridos por inversionistas para la adquisición de empresas, fusiones de sociedades, conversión de estados financieros en moneda extranjera, y reestructuración financiera de empresas. El campo de profesional comprendió empresas de diversos giros, como laboratorios, mineras, destiladoras de bebidas, plantas automotrices, financieras, y de servicios.

Enero de 1970 a enero de 1975
PRIETO RUIZ DE VELASCO Y CIA. S.C.
(Despacho de Contadores Públicos).

Semi - senior, Participando en trabajos de consultoría, y de auditoría de estados financieros de los clientes, e instructor en cursos de actualización dirigidos al personal de la firma.